

カリキュラム

第1回目
8月26日(土) 10:00~15:30

講師：鈴木たすく

「創業の心構え」

- 創業目的の明確化
- 自分の棚卸と事業分野の決定
- 創業形態(個人か法人か)の選択

「売れるための仕組みづくり(基礎編)」

- 理想とするお客様像をイメージする
 - お客様の求めているもの(ニーズ)を考える
 - マーケティングとは何か
- 「登米市創業支援制度のご案内」

第2回目
9月2日(土) 10:00~15:30

講師：鈴木たすく

「利益計画を立ててみる」

- 自分の給料を確保するためにはいくらの上が必要か
- 具体的な売上計画の立て方

「事業計画書を作成しよう」

- 事業をはじめるにはいくらのお金が必要か
- 事業計画の必要性
- 創業を支援する各種制度

「日本政策金融公庫融資制度のご案内」

第3回目
9月9日(土) 10:00~16:00

講師：鈴木たすく 渡辺進也

「売れるための仕組みづくり(実践編)」

- 効果的な販売促進とは
- 広告ツールの具体的な活用方法

「個別相談会」

※13:00~16:00

(希望者を対象に実施)

登米中央商工会

登米市迫町佐沼字上舟丁12-6

TEL 0220-22-3681

FAX 0220-22-8553

みやぎ北上商工会

登米市中田町上沼字西桜場18

TEL 0220-34-3255

FAX 0220-34-3261

登米みなみ商工会

登米市米山町西野字的場181

TEL 0220-55-2331

FAX 0220-55-4166

セミナー受講申込書

申込日

*申込書をご記入の上、最寄りの商工会へご持参いただくか、FAXでお送りください。
(電話でのお申込も可能です。)

令和5年 月 日()

| | | | |
|-----------------|-----------|-----------------|-----------------|
| フリガナ | | フリガナ | |
| お名前 | (歳) | 事業所名 ※創業済みの方 | |
| ご住所 | 〒 - | 性別 | 男・女 |
| TEL/FAX | TEL / FAX | E-mail | |
| ※創業予定の方 | 希望業種 | 創業予定 | 令和 年 月 |
| ※創業済みの方 | 業 種 | 創 業 | 昭和・平成・令和 年 月 |
| 受講する目的 学びたい事 | | 第3回目 個別相談希望 | 有 ・ 無 |

※ご記入頂きました個人情報は、本事業の実施のために使用するほか、各種連絡・情報提供の目的以外には使用いたしません。